

Subject: Re: KNOWL3DGE

From: Michal H Siemaszko <mhs@7thraysoftware.pl>

Date: 7/19/11, 4:37 AM

Piotr Koźniewski 3R Studio <pkozniewski@3rstudio.com>

Witaj Piotr,

Przyznam, że po Twoim sobotnim mailu nie wiedziałem i w sumie nie wiem nadal skąd ta rozbieżność pomiędzy tym co napisałeś w sobotę a tym co mówiłeś (osobiście) i pisałeś dotychczas. Masz oczywiście wszelkie do tego prawo, ale musisz zrozumieć, że były to podstawowe założenia na których się opierałem i że zmiana ich, zmienia dla mnie wszystko również. Dla przypomnienia: jeszcze przed sobotą, wersja wg. której ja działałem, zgodnie z informacjami które mi przekazywałeś (mailowo, osobiście) jak dotąd i w.g. której wyceniłem swoją pracę przy tych pierwszych dwóch fazach (Iteracje -1 i 0), to:

- (1) prototyp gotowej aplikacji gotowy na połowę września
- (2) na początek, iteracje -1 i 0 (na wykonanie których opiewała kwota 2200 zł i przesłana umowa o dzieło - dokładnie opisałem w mailu oraz wypunktowałem w umowie którą przesłałem zakres prac dla tych pierwszych dwóch faz)

Na iteracje -1 i 0 dałem sobie 15 dni roboczych. Z zaznaczeniem jednak, że we wszystkich fazach projektu, ale przede wszystkim tych dwóch pierwszych, powinniśmy być w stałym kontakcie. Wręcz musimy! Jak inaczej *dokładnie* określić co ma być zrobione? (oczywiście, metodologie agile jak najbardziej biorą pod uwagę zmieniające się wymagania, ale mówimy tu o ustaleniu *podstawowych założeń*, nie dodatkowych funkcjonalności, itd.).

W sytuacji gdy piszę do Ciebie kilkakrotnie i nie dostaję odpowiedzi przez dobrych parę dni, na pewno mi to nie ułatwia mojej pracy, mówiąc bardzo delikatnie :) Tak samo, jeśli pytam o Twoją dostępność w celu przeprowadzenia rozmowy (maile na tym etapie mogą być jedynie uzupełnieniem, ale nie podstawową formą komunikacji!) i dostaję odpowiedź w sobotę wczesnym popołudniem z info które na głowie stawia dotychczasowe założenia, to najprościej mówiąc zniechęca.

Piotr, ja mam na razie jeszcze jeden projekt na szczęście przy którym jestem potrzebny. To nie o to chodzi że Knowl3dge mi coś blokuje, bo to projekt na który w.g. informacji które mi przekazywałeś dotychczas (do soboty), wyznaczyłem sobie czas - zaliczka była dla mnie takim "zielonym światłem" i chciałem sformalizować już całość umową do końca poprzedniego tygodnia, tak jak każdy poprzedni projekt formalizowałem, coby wiadomo było jakie są zobowiązania.

Niestety, po Twoim sobotnim mailu nie wiem tak na prawdę na czym stoję.. Zaliczkę 1200 PLN owszem mi przelałeś, ale nie podpisaliśmy umowy ustalającej zakres moich prac, z zaznaczeniem że to pierwsze dwie fazy - przygotowanie do 3 i następnych (już konstrukcyjnych), określającą czas jaki mam na ukończenie ich (15 dni roboczych) i koszt mojej pracy przy nich (2200 PLN). Dla całego projektu nawet budżet już przecież wyznaczyłeś (12 tys) i czas (połowa września). To były jedne z podstawowych informacji na których się opierałem do soboty.. Umowa słowna wystarczyłaby w zupełności, gdyby nie to że w sobotę podstawowe założenia zostały kompletnie zmienione - chyba sam przyznasz, umowa pisemna jest w takiej sytuacji wręcz wskazana.

Co do przepływu informacji - na potrzeby projektu przy którym pracuje oprócz knowl3dge, spotykam się z klientem minimum dwa razy w tygodniu po 2-3 godziny i jestem w stałym kontakcie z osobą z firmy klienta (telefonicznym i mailowym).

Przecież wystarczyłaby konwersacja na Skype, wideokonferencja czy zwykła głosowa rozmowa w połączeniu z możliwością przesyłania informacji w czasie rzeczywistym, ew. wirtualna tablica na której można by rysować (podstawowe narzędzia przy geograficznie rozproszonym projekcie). Jeśli ma to sprawnie działać, nie może być takiej sytuacji że ja czekam kilka dni na odpowiedź czy że nagle *podstawowe* założenia są zmieniane o 180 stopni.

Piotr, w zaistniałej sytuacji, bez podpisanej umowy którą przecież przygotowałem i przesłałem Ci do zrewidowania / uzupełnienia / zaakceptowania, muszę mieć pewność że rozumiesz:

- (1) zakres moich prac na te 15 dni o których pisałem
- (2) koszt mojej pracy za te pierwsze dwie fazy

Muszę mieć pewność, bo w sytuacji gdy ja obniżam moją stawkę dość konkretnie (dla przykładu, w ComputerLandzie w 2006 roku na kontrakcie kilkumiesięcznym przy projekcie dla TPSA gdzie robiłem za architekta moja stawka wynosiła 55 PLN na godzinę a to było prawie 5 lat temu!.. a tu obniżyłem z najniższej stawki, tj. 45 PLN / godzinę!) i nagle się okazuje że podstawowe założenia dla których obniżyłem koszt mojej pracy nagle znikają, mam obawy co może mieć miejsce dajmy na to pod koniec przyszłego tygodnia (gdy te 15 dni minie) i dostarczę Ci owoce mojej pracy przez ten czas. Nie chcę bynajmniej sugerować, że miałbym mieć nie zapłacone w całości za moją pracę, bo przecież obydwoje jesteśmy dorosłymi ludźmi i umów, nawet słownych, dotrzymujemy ale proszę abyś zrozumiał moje obawy.

Trudno mi siebie oceniać samemu - to chyba ktoś "stojąc z boku" (będąc odpowiednio poinformowany oczywiście) może "ocenić" - ale o współpracy nie myślę tylko w kategorii pieniędzy jakie mogę zarobić, sam fakt że jeszcze zanim mi przelałeś cokolwiek już kilka pomysłów Ci "sprzedałem". Jednak nie da się

ukryć, że: (1) za coś trzeba żyć (a mi ledwo co na jedzenie i czynsz starcza, z racji tego co miało miejsce ostatnie kilka miesięcy) i (2) w Polsce, jak dobrze wiesz, i tak są dosyć sporo zaniżane wynagrodzenia pomimo tego że ceny większości produktów czy usług mamy takie same lub wyższe niż w krajach gdzie się sporo więcej zarabia i (3) moja stawka prawie 5 lat temu wynosiła 55 zł / godzinę, przy ostatnim projekcie owszem 45 zł ale zakres prac był zupełnie inny.. Dla mnie podstawową motywacją jest czy mogę coś nowego, fajnego stworzyć, ale za coś trzeba też żyć! :)

Na tym etapie, musimy porozmawiać, najlepiej via Skype. Ja mam dziś (wtorek) i jutro (środa) zajęte już częściowo, na czwartek zaraz będę umawiał kolejne spotkanie ale mógłbym umówić i nasze jeśli Tobie pasuje. Podaje więc kiedy mi pasuje: (a) środa między 12:00 a 15:00, (b) czwartek między 9:00 a 13:00 i jak na razie cały piątek lub sobota. Daj znać proszę kiedy Tobie pasuje.

Co do reszty spraw o których wspominałeś nie chcę się teraz rozpisywać, wolałbym o nich po prostu porozmawiać z Tobą, nie przez maila.

Pozdrawiam,
Michał Siemaszko

On 7/16/11 12:09 PM, Piotr Koźniewski 3R Studio wrote:

Witaj Michale,

mam taki problem, że planowałem KNOWL3DGE na później trochę. Tymczasem klaster it w którym działam rozpoczyna projekt wspólny firm, który ma być platformą edukacyjną. Klaster ten jest inicjatywą funkcjonującą również dzięki mojemu inwestorowi, a On sam wie, że mam taki pomysł, że możesz sobie przeglądać modele i wchodzić w nie coraz głębiej i poznawać je na coraz wyższych/nieższych poziomach abstrakcji.

Klaster, jako kilka firm, o tym nie wie, że mam ten pomysł i że jest on dość już rozwinięty.

We wtorek mamy spotkanie, które ma zainicjować tematykę platformy edukacyjnej.

Jeszcze nie zdecydowałem, czy temat tam poruszę i zaproponuję, aby była to inicjatywa całego klastra.

Co stawia KNOWL3DGE, przynajmniej na jakiś czas w miejscu, z którego ciężko przewidzieć

jego dalszy kierunek i byt.

Jeśli masz aktualnie jakieś inne oferty pracy, to może próbuj coś wykorzystać. Wolę bowiem nie deklarować Ci terminu, kiedy będę mógł coś dalej, formalnego Ci proponować. Nie chcę, żebyś przeze mnie stał w miejscu, jeśli okaże się, na przykład po rozmowie z inwestorem, że temat będzie się dało rozkręcić u nas lokalnie.

Nie mniej, chciałbym, abyś nadal był częścią tego projektu.

Proponuję, że jeśli zdecyduję się przedstawić temat i spodoba się on w kłastrze, to na kolejne spotkanie zaproszę Ciebie i przedstawimy, co już osiągnęliśmy w tej materii - a przynajmniej, co mamy zaplanowane? W kłastrze jest kilka firm, które posiadają spore kompetencje - osobiście, wolał bym realizować to małym gronem, gdyż ludzie, przerażającej większości są dziś bardzo zepsuci i trudno im się myśli o współpracy z motywacją inną niż finansowa. Takich jak my jest Michale niestety bardzo mało.

Jeszcze nie wiem, czy dzisiaj gdzieś nie wyjadę, dość przyjemna jest pogoda, nie męcząca.

Napisz, kiedy by Ci pasowało się zeskajpować? Super, jakbyś też wcześniej małą agendę przygotował.

Pozdrawiam!

Piotr Koźniewski

W dniu 14 lipca 2011 12:06 użytkownik Michal H Siemaszko <mhs@7thraysoftware.pl> napisał:

Witaj Piotr,

Chciałem spytać, czy możemy się ustawić na rozmowę, via Skype lub telefon, na jutro (piątek) lub w weekend (sobota, niedziela). Daj proszę znać jak Ci pasuje. Jest parę spraw które chciałem omówić, a mailowo trochę się to przeciąga :)

Dzięki i pozdrawiam,
Michał Siemaszko

On 7/12/11 10:12 PM, Michal H Siemaszko wrote:

Witaj Piotr,

Dziękuję Ci za zaliczkę. Dziś doszła - wczoraj byłem w bankomacie ale widocznie za wcześnie, możliwe że wieczorem dopiero zaksięgowali (maila

piisałem przed tym ewidentnie).

Co do startupu Twojego znajomego, byłbym wstępnie zainteresowany - może nie w pełnym wymiarze godzin za tą kasę, ale jak najbardziej możesz mnie polecić.

Piotr, powiedz proszę, bo wspominałeś że prześlesz mi coś po weekendzie - czy ponieważ zaliczka już jest, mam zaczynać wg. planu który zaproponowałem w zeszłym tygodniu? Na tym etapie chciałem rozpisać na podprojekty i pozbierać wymagania do każdego z nich, rozglądnać się w dostępnych open sourcowych projektach które można by może wykorzystać i przygotować plan projektu na pierwszą iterację fazy 3. Chciałem się tylko upewnić czy moja propozycja z zeszłego tygodnia (faza 1, 2) zgadza się z Twoją wizją, czy mam czekać na dokument / specyfikacje o których wspominałeś?

Dziękuję jeszcze raz i czekam na odpowiedź od Ciebie. W między czasie robię co mogę.

Pozdrawiam,
Michał Siemaszko

On 7/11/11 2:55 PM, Piotr Koźniewski 3R Studio wrote:

Michale, przelew wykonałem w piątek - 1200 PLN.

Wiem, że będziesz w stanie wykonać serwis i cieszę się, że chcesz:)
Będę próbował zatrudnić Cię w mojej firmie, lecz na razie przestudiujemy ze współlnikami Twoje CV. Nic nie mogę obiecać, ale jak pisałem, knowl3dge bardzo chcę uruchomić.

Kolega otwiera startup i będzie szukał doświadczonych programistów. Już mu pokazywałem Twojąstronkę, był pod wrażeniem, ale w budżecie ma 4500 netto - jeśli Cię to interesuje.
Projekt też bardzo ciekawy, merytorycznie lecz nie formalnie powiązany gdzieś w przyszłości z knowl3dge.

Daj znać, czy pieniążki doszły i czy byłbyś zainteresowany?
Oni rekrutują przez codility.

Pozdrawiam!
Piotr Koźniewski

W dniu 11 lipca 2011 14:04 użytkownik <mhs@7thraysoftware.pl> napisał:

Witaj Piotr,

Nie będę się na razie rozpisywał, bo kwestii do omówienia jest sporo ale to wszystko do zrobienia już w ramach projektu.

Piotr, ja byłem skłonny zacząć już w piątek, ale priorytetem dla mnie jest zapewnienie sobie dochodu na najbliższe miesiące - w piątek miałem kolejną rozmowę i na dzień dzisiejszy mam kolejne 2 propozycję. Jak wspominałem, chciałbym pracować przy knowl3dge bo koncepcja jest bardzo innowacyjna a ja lubię takie projekty. Przesłałem Ci moją propozycję umowy o dzieło i prośbę o wpłacenie zaliczki - zaczynam wtedy pracę nad tym i nie szukam dalej.

Chciałem w związku z tym spytać, czy zrobiłeś może ten przelew?

Mógłbym zacząć już dziś w takiej sytuacji.

Jeśli jeszcze nie przelałeś, a nadal chciałbyś współpracować ze mną, ta zaliczka (poza tym, że sporo mi pomoże) będzie gwarancją i zielonym światłem dla mnie żeby zacząć pracę przy tym projekcie. Podawałem w umowie inny numer konta, założyłem dziś konto w innym

banku bo mieli dobre warunki, więc jeśli przelew jeszcze nie wyszedł, podaję nr nowego konta: 71 1500 1155 1011 5025 7277 0000

Będę jeszcze dzwonił za chwilę.

Pozdrawiam,
Michał Siemaszko

On Thu, 7 Jul 2011 16:22:24 +0200, Piotr Koźniewski 3R Studio

<pkozniewski@3rstudio.com> wrote:

> Drogi Michale!!

>

> Doskonale rozumiem priorytet uspokojenia sytuacji finansowej - zaraz

> wykonam

> Ci przelew.

>
> Jednak w związku z tym, że chciałbym KNOWL3DGE uruchomić jako nowy
> startup i
> szukać na niego
> konkretnej inwestycji, rozegramy to trochę inaczej.
>
> Pracuj nadal nad tematem semantycznej kategoryzacji - to jest kluczowe.
>
> Jednak moja firma nie zleci Ci projektu "pod tytułem KNOWL3DGE"
-
nazwiemy
> współpracę inaczej.
> I tak chcemy stworzyć serwis dystrybucji modeli - dokładnie tak, jak to
> rozumiesz, z API dla innych aplikacji.
>
> Umowa na razie będzie jednak dżentelmeńska.
> Ja prześlę Ci niedługo zaliczkę prywatnie (i tak prezesa nie ma
> aktualnie i
> firmowo by się to długo ciągnęło) a jak dostaniesz całość, to mi po
> prostu
> zwrócisz. Po 10ym będę prawdopodobnie mógł.
>
> Po prostu uważam, że ten projekt jest bardzo cenny i wartościowy i
> chciałbym
> w nim zostawić tylko część technologii mojej firmy a resztę zrobić
> pod nowym
> szyldem - KNOWL3DGE właśnie.
>
> Dlatego serwis, który będziesz dla 3R wykonywał, będzie trochę
> okrojonym
> projektem o którym mówiliśmy.
> Jego komercyjną wersją.
>
> Prototyp chciałbym mieć na koniec września - a najlepiej na połowę,
> żeby
> jeszcze doszukać ewentualnych poprawek do zrobienia. Wtedy zaprezentuję
> go
> jako KNOWL3DGE.

>
> Do tego czasu będzie funkcjonował (dość dyskretnie) pod nazwą
roboczą
> 3DBASE
> - my szukamy jako firma taki serwis pośrednictwa w modelach
3D.
> Mamy na realizację tego całkowity budżet 12000 - jeśli będziesz w
> stanie to
> za tyle wykonać, to bardzo spoko.
> Niby mamy firmę, która to robi, mamy też uproszczony względem
> koncepcji
> KNOWL3DGE opis tego,
> ale uważam, że aby zrobić to właściwie, potrzebny jest ktoś taki
jak
> Ty - z
> doświadczeniem i własnymi wizjami.
>
>
> Tak czy inaczej, ja będę KNOWL3DGE na pewno ruszał, ale być
może
albo
> nawet
> trochę bardziej pewnie, rozpocznie się to od prostszego serwisu -
opis
> jego
> funkcjonalności prześlę niebawem.
>
>
>
> Pozdrawiam!
> Piotr Koźniewski
>
>
>
>
>
>
> W dniu 7 lipca 2011 13:48 użytkownik Michał H Siemaszko <
> mhs@7thraysoftware.pl> napisał:
>
>> **
>> Zapomniałem jeszcze przez to że po nocach siedzę: dokumenty
(już
>> uzupełnione - na razie były dwie wersje, więc po "merge'u")

chyba
>> najlepiej
>> jak Wam przefaksuje, a oryginały doślę pocztą, tak żeby to
sprawnie
>> załatwić, oczywiście wg. Waszych procedur.
>> Pozdrawiam,
>> Michał
>>
>>
>> On 7/7/11 12:03 PM, Michal H Siemaszko wrote:
>>
>> Przepraszam, VPS (<http://www.megiteam.pl/oferta/serwery-vps>)
nie VPN ..
>> było już późno :)
>>
>> On 7/7/11 4:06 AM, Michal H Siemaszko wrote:
>>
>> Witaj Piotr,
>> Dobrze, że piszesz i że sprawa jest nadal aktualna. "Serendipity"
>> dosłownie
>> i mam nadzieję że to dopiero początek przy tym projekcie. Mi
również
>> było
>> miło i przyznam bez bicia że trochę Was już "reklamowałem"
>> (oczywiście bez
>> zdradzania nazwy firmy ani za wielu szczegółów, zwłaszcza o
>> aplikacjach o
>> których mówiłeś żeby nie wspominać) bo się zajawiłem :)
>>
>> Ja zacząłem już w poniedziałek zastanawiać się jak to ugryźć i
po
>> dwóch
>> dniach rozmyślania doszedłem do wniosku, że wiemy jeszcze
zdecydowanie
>> za
>> mało żebym mógł stworzyć pełną specyfikację, tym bardziej
>> wycenę. W czym
>> mnie z resztą utwierdziłeś Twoim mailem i jak najbardziej jest to
na
>> miejscu
>> - żeby to miało "ręce i nogi" (bo to standardowa praktyka o
której,
w
>> pośpiechu, się tak często zapomina), te wszystkie wymagania

trzeba
>> najpierw
>> odpowiednio zebrać przecież, ale pracując w metodologii Agile (którą
>> niniejszym sugeruję - najpewniej też ją wykorzystujecie czy jakąś
>> jej
>> odmianę) wymagania mogą się zmieniać w trakcie tworzenia
>> oprogramowania, do
>> uwzględnienia w kolejnej iteracji.
>>
>> W załączniku przesyłam dwa dokumenty - Twój, wypełniony, oraz mój
>> (umowa o
>> dzieło którą zacząłem przygotowywać w między czasie jak się nad
>> tym
>> wszystkim zacząłem zastanawiać) - z zaznaczeniem, że: adres
>> korespondencyjny
>> jest tymczasowy (będę się wyprowadzał z tej norki w której mnie
>> znalazłeś,
>> jak tylko będę miał zapewnione źródło dochodu) a i wskazany urząd
>> skarbowy
>> pewnie się zmieni już po mojej przeprowadzce (na razie wpisałem zgodny
>> z
>> miejscem zameldowania). Jestem tu od dwóch tygodni i robię wszystko
>> żeby nie
>> spędzić kolejnych dwóch, ale finansowo u mnie jest nieciekawie więc
>> to jest
>> mój priorytet.
>>
>> Teraz moje komentarze dot. mojej wersji umowy o dzieło (oczywiście
>> zdaję
>> sobie sprawę, że podpiszemy tylko jedną z nich i nie mam żadnego
>> problemu
>> żeby to była Wasza wersja, ale zakres prac warto by było przenieść
>> do tej
>> Waszej wersji, coby było jasno określone wszystko):

>>
>> 1. Wyodrębniłem dwie fazy (Iteracje -1 i 0), zgodnie z metodologią
>> Agile,
>> to zazwyczaj pierwsze dwie fazy zanim zaczniesz się de facto już pisać
>> kod.
>> Punkt mówiący o "Zidentyfikowaniu potencjalnych projektów w ramach
>> budowy
>> całego systemu" jest wg. mnie potrzebny, bo na etapie "rozmyślenia"
>> zidentyfikowałem już 3 podprojekty (CMS do publikowania modeli,
wtuczka
>> do
>> wyświetlania modeli, API do udostępniania modeli aplikacjom
>> zewnętrznym) a
>> pewnie będzie więcej - jak sam wiesz, jeśli są to osobne projekty
>> (podprojekty), ułatwia to znacznie zarządzanie i testowanie całości
a
>> w
>> przyszłości rozwój, jako że każdy z nich może być rozwijany i
>> zarządzany
>> niezależnie .
>>
>> 2. Punktem wyjścia tych dwóch faz będzie dokumentacja (wymagania,
>> diagramy,
>> itd.) które pozwolą przygotować właściwą wycenę i plan projektu
>> (przynajmniej 1 iteracji fazy 3, czyli już pisanie kodu).
>>
>> 3. Dałem sobie czas do końca lipca zakończenie faz 1 i 2. Czyli,
>> licząc od
>> piątku, 15 dni roboczych, tak aby od sierpnia można było już zacząć
>> pierwszą
>> iterację z fazy 3 - już tworzenie prototypu (wspominałeś że
>> chciałeś mieć
>> prototyp na wrzesień - nie pamiętam czy początek czy koniec, tak czy
>> tak,
>> nie ma już za dużo czasu).

>> Chciałem sobie dać na to te 15 dni roboczych, z racji tego że
uważam
>> że
>> należy całość dopracować odpowiednio, przede wszystkim zebrać
co
>> wszystkim
>> zaangażowanym tylko do głowy przyjdzie i opisać, tak aby w
trakcie
>> już
>> samego tworzenia kodu nie było za wiele niespodzianek (ale
oczywiście
i
>> takie się mogą zdarzyć, wtedy po prostu przesuniemy takie ew.
nowe
>> wymagania
>> do kolejnej iteracji w fazie 3). Nie będą to jednak dni robocze
gdzie
>> przeznaczam całe 8 godzin na to, bo muszę w między czasie
szukać i
>> robić
>> inne zlecenia żeby zebrać kasę (niestety, potrzebuję jej w tym
>> momencie z
>> racji sytuacji w jakiej jestem). Na pewno będzie to min. 4 godziny
w
>> danym
>> dniu roboczym, co daje min. 60 godzin w sumie, możliwe że
więcej ale
>> maksymalnie te 15 dni roboczych.
>>
>> 4. Koszt mojej pracy -- wg. stawki z poprzedniego większego
projektu
>> (biorę
>> wtedy mniej, bo mam zagwarantowaną pracę przez dany czas),
tj. 45 PLN
/
>> godzinę, wychodzi 2700 PLN. Ponieważ traktuję naszą współpracę
>> jako
>> długoterminową a projekt jest na prawdę ciekawy i po prostu
lubię
>> takie
>> projekty, innymi słowy zależy mi na nim, wystarczy 2200 PLN za
moją
>> pracę
>> przy tych pierwszych dwóch fazach jeśli z zaliczką 50% nie

będzie
>> problemu.
>> W mojej obecnej sytuacji zaliczka jest dla mnie na prawdę ważna - przy
>> zleceniach brałem dotychczas 50%, min. 1/3 kwoty całego zlecenia przy
>> podpisaniu umowy (ostatnio, gdy zaczynałem pracę przy tym kontrakcie w
>> grudniu, przelali mi 4000 PLN i potrącili z pierwszej wypłaty, ale
>> bardzo mi
>> to pomogło wtedy.. niestety, w między czasie miałem "przygody" i
stąd
>> teraz
>> moja sytuacja finansowa wygląda tak jak wygląda).
>> Rozmowy o pracę owszem mam - ale przyznam że jestem trochę wybredny.
>> Na
>> razie nic ciekawego nie złapałem (nie chcę znów w banku czy firmie
>> ubezpieczeniowej robić jeśli nie będę absolutnie musiał). Ta firma z
>> UK o
>> której Ci chyba wspominałem (miałem z nimi już rozmowę wstępną)
>> fajne rzeczy
>> robi, ale pewnie zajmie jeszcze 1-2 tygodnie żeby z nimi się ew.
>> dogadać (na
>> razie rozmawiałem z właścicielem firmy, mam mieć jeszcze rozmowę z
>> CTO ale
>> jest teraz na wakacjach jeszcze, więc muszę czekać..) W piątek mam
>> kolejną
>> rozmowę, to już chyba z desperacji (firma ubezpieczeniowa)..
>>
>> 5. Dodatkowe uwagi.
>> Oczywiście w każdej z faz powinniśmy być w stałym kontakcie, ale
>> przede
>> wszystkim w tych pierwszych dwóch, aby dokładnie określić co ma
>> być zrobione. Aplikację do zbierania wymagań i zarządzania cyklem i

>> samym
>> projektem mogę zainstalować u siebie (mam VPN'a) albo u Was,
jak
>> wolisz.
>> Jeśli udałoby nam się to dopiąć dziś (dla mnie w tej sytuacji jest
>> najważniejsza zaliczka, nie dlatego że Ci nie ufam, ale dlatego że
>> przyszło
>> mi do zapłacenia trochę i na prawdę potrzebuję kasy, poza tym
że
>> jest to
>> standard u mnie już od dawna, w USA już tak miałem), zaczynam
pracę
>> przy tym
>> od piątku i daję sobie na razie spokój z jakimiś mikro-zleceniami.
>>
>> 6. Dodatkowe pomysły.
>> Mam jakieś co chwilę :) Ale z takich konkretniejszych: jak już
będzie
>> to
>> gotowe i trochę modeli do udostępnienia, mogłbyś zaproponować
takim
>> serwisom
>> jak np. Google Scholar (<http://scholar.google.pl/>) usługę
>> udostępniania
>> modeli w ich publikacjach naukowych online (modele będą
opisane
>> semantycznie
>> i dostępne przez API, wyświetlane za pomocą wtyczki
zagnieżdżonej
we
>> Flashu,
>> więc nie powinno być żadnego problemu z kontekstowym ich
>> wyświetlaniem).
>> Zawsze to jakaś dodatkowa kasa dla Was :)
>>
>> Ok, na razie tyle. Jakiegolwiek pytania / uwagi - pisz proszę lub
dzwoń
>> (mój numer telefonu: 792 287 244).
>>
>> Pozdrawiam,
>> Michał Siemaszko
>>
>>
>> On 7/6/11 1:34 PM, Piotr Koźniewski 3R Studio wrote:

>>
>> Witaj Michale!!
>>
>> Ja dopiero zlądowałem w Poznaniu i od razu przesyłam info,
>> że oczywiście nadal jestem zainteresowany współpracą z Tobą.
>> W załączniku dokumenty - informacje, które będę od Ciebie
>> potrzebował do
>> sporządzenia umowy.
>>
>>
>> Czekam na wycenę oraz specyfikację i ostrzegam, że czasami
>> będę Ci podsyłał różne pomysły z zapytaniem, czy można to by
tam
>> jeszcze
>> zmieścić?
>> :)
>>
>> Na początek może problem największy dzisiejszego świata praw
>> własności
>> intelektualnej.
>> A więc patologia systemu tantiem - dostrzegalna myślącym
okiem.
>> Czy można by tam umieścić taki system, jak kiedyś ktoś gdzieś
już
>> wymyślił,
>> że
>> użytkownik/widz ma pulę, którą decyduje się przeznaczać na
opłaty,
>> którą
>> następnie
>> rozdysponowuje w ocenach przeglądanych modeli.
>> Zbierana jest suma punktów, przez którą dzieli się pieniądze i
>> wychodzi
>> wartość jednego punktu oceny.
>> Dalej, autorzy otrzymują te pieniądze gdzieś na swoje konta - albo
do
>> formy
>> wirtualnej, może dopiero po przekroczeniu
>> jakiejś puli mogą je zamienić na prawdziwe?
>>
>>
>> Jeszcze raz, miło było Cię poznać - cóż za niesamowite
>> serendipity!!
>>

>>
>> Pozdrawiam!
>> Piotr Koźniewski
>>
>>
>> 3R Studio Sp. z o.o. <<http://www.3rstudio.com>>
>> ul. Janickiego 20B
>> 60-542 Poznań
>> +48 61 660 1348
>> NIP: 7811855816
>> KRS: 0000364683
>>
>>
>>
>>
>>
>>

--

Pozdrawiam!
Piotr Koźniewski

[3R Studio Sp. z o.o.](#)
ul. Janickiego 20B
60-542 Poznań
+48 61 660 1348
NIP: 7811855816
KRS: 0000364683